

SICINDUSTRIA
RICHIESTE DI COOPERAZIONE
INTERNAZIONALE





Sommario

Grossista spagnolo di alcolici, liquori, whisky cerca nuovi fornitori dall'UE	4
Società polacca produttrice di sciroppi di frutta e bibite cerca fornitori di succhi, componenti di succhi biologici, succhi non concentrati e concentrati in imballaggi sfusi	6
Organizzazione olandese richiede ai produttori europei di alimenti surgelati un accordo di fornitura per acquistare la loro scorta in eccesso/produzione	7
Azienda portoghese produttrice di cioccolato cerca fornitori di cacao per accordi di fornitura	8
Pasticceria e confetteria portoghese cerca produttori e fornitori di spezie macinate per accordo di distribuzione	9
Azienda alimentare polacca cerca produttori/ fornitori di frutta a guscio e frutta secca commestibile per accordi di distribuzione	10
Importatore e distributore rumeno di frutta fresca cerca produttori	11
Importatore Macedone di alimenti e carni surgelate è alla ricerca di produttori per la stipulazione di accordi commerciali e di distribuzione.	12
Produttore lituano di alimenti biologici per cani cerca produttori di carne, verdure e frutta essiccate all'aria per accordo di produzione	13
Rivenditore ceco cerca produttori/fornitori di prodotti alimentari francesi e italiani per accordo di distribuzione	15
Azienda turca attiva nella produzione di mangime per uccelli cerca fornitori di materie prime necessarie per la sua attività.	16
Società rumena cerca produttori/fornitori di frutta a guscio, semi e frutta secca	17
PMI francesi acquistano latte e siero di latte in polvere per produzione di alimenti a uso zootecnico	18
Distributore spagnolo di pesce e frutti di mare cerca nuovi fornitori per stipulare accordi di distribuzione.	19
Produttore rumeno di cosmetici fatti a mano cerca fornitori di oli naturali e burri per uso cosmetico per accordo di fabbricazione	20
Società portoghese cerca partner industriali per produrre detersivi a base di olio alimentare riciclato. Si cerca un accordo di produzione o un contratto di subappalto.	21
Grossista rumeno di piante e semi aromatici per l'industria alimentare e farmaceutica cerca distributori di semi di coriandolo e senape	22
Importatore polacco di prodotti alimentari è alla ricerca di produttori di frutta e verdura fresca per accordo di distribuzione	23
Azienda polacca del settore alimentare cerca fornitori di frutta e verdura in scatola, congelate, essiccate.	24
Azienda polacca produttrice di oli spremuti a freddo di alta qualità cerca fornitore di semi	25
Produttore polacco di articoli esclusivi per animali cerca produttori nel settore della pelletteria	27
Designer tedesco di gioielli e accessori cerca fornitore di materiale	28
Produttore rumeno di cosmetici fatti a mano cerca fornitori di imballaggi per accordi di fabbricazione	29
Azienda ucraina specializzata nella produzione di abiti da sposa e da cerimonia è alla ricerca di fornitori di pizzo e tessuti di qualità.	30



Richieste Commerciali
SETTORE AGROALIMENTARE

Richiesta Commerciale 1
POD di riferimento: BRES20200127001

Grossista spagnolo di alcolici, liquori, whisky cerca nuovi fornitori dall'UE

Sommario

L'azienda leader spagnola ricerca un accordo di distribuzione per una catena di approvvigionamento di alcolici, liquori e whisky dei principali marchi non-refillable. La società attualmente distribuisce alcolici, liquori e whisky in tutto il territorio spagnolo e cerca un nuovo fornitore di fiducia internazionale, principalmente dall'UE, che sia interessato ad esportare in Spagna per stipulare un accordo di distribuzione.

Descrizione

L'Azienda è leader nel settore della distribuzione di bevande superalcoliche, liquori e whisky nel mercato spagnolo e lavora con alti volumi di bevande multimarca come vodka, gin, rum, liquore e whisky dei principali marchi. La società spagnola è da sempre caratterizzata da un ampio portafoglio clienti distribuito su tutto il territorio spagnolo. Ha personale altamente qualificato e strutture ottimali per lo stoccaggio e la conservazione dei prodotti; inoltre, possiede una posizione geografica eccellente per la distribuzione nazionale. Sebbene la società sia stata fondata nel 2010, i suoi proprietari hanno quasi 20 anni di esperienza nel settore della distribuzione. L'alta qualità e serietà dell'azienda, nonché la sua vasta rete commerciale, l'hanno posizionata come uno dei principali distributori di bevande nel campo della ristorazione e della vita notturna in Spagna. L'azienda è interessata a importare fino a 530 bottiglie di ogni marchio al mese, agendo sempre sotto il marchio dell'importatore, così da promuovere e sensibilizzare i marchi stranieri di bevande nel mercato spagnolo. L'azienda offre un accordo di distribuzione a lungo termine con il marchio dei fornitori.

Vantaggi e innovazioni:

- Accordo di distribuzione esclusiva.
- Uno dei maggiori distributori di bevande operanti in Spagna.
- Più di 20 anni di esperienza nel settore e un'azienda leader nel settore della distribuzione di alcolici, liquori e whisky.
- Personale altamente qualificato.
- Strutture ottimali.

Tipo e ruolo del partner ricercato

L'azienda è alla ricerca di un fornitore che desideri distribuire alcolici, liquori, prodotti di whisky e aumentare le esportazioni in Spagna. Sono richiesti fornitori internazionali, europei e di tutto il mondo, in grado di fornire bevande dei principali marchi di alcolici, al fine di avviare una nuova relazione commerciale nell'ambito di un accordo di distribuzione.





Cliente

Tipo e dimensioni del cliente: PMI del settore ≤ 10

Anno di fondazione: 2010

Fatturato (euro): 1 - 10 M.

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Inglese /Spagnolo

Paese del cliente: Spagna



Società polacca produttrice di sciroppi di frutta e bibite cerca fornitori di succhi, componenti di succhi biologici, succhi non concentrati e concentrati in imballaggi sfusi

Sommario

Società produttrice di vari sciroppi di frutta concentrati, sciroppi aromatizzati, bevande alla frutta e nettari, succhi di frutta pastorizzati, è attualmente alla ricerca di fornitori di succhi e componenti di succhi biologici. Stanno anche cercando succhi e concentrati di NFC (non da concentrato). È necessario firmare un accordo di fabbricazione.

Descrizione

La società è stata fondata nel 1981 e da allora è diventata uno dei maggiori produttori di sciroppi concentrati in Polonia. La loro attuale gamma di prodotti comprende 140 prodotti incl. sciroppi di frutta, sciroppi per baristi, succhi freschi e pastorizzati, bevande di frutta, acqua e bevande lisce e gassate, tè freddo, nettari di frutta, sciroppi aromatizzati per caffè e cocktail e varie bevande analcoliche. La società lavora su 7 linee di produzione, assume quasi 200 dipendenti a tempo pieno e collabora con 150 rappresentanti commerciali. I loro prodotti vengono venduti tramite appositi negozi locali e grandi reti di vendita al dettaglio. Attualmente, desiderano concentrarsi sui clienti interessati ai prodotti biologici e in generale a uno stile di vita molto salutare. Ecco perché vorrebbero integrare la loro gamma di prodotti con succhi e succhi biologici non derivati da concentrati. La società considera l'accordo di produzione come la forma di cooperazione più adatta in questo caso. Prepareranno i prodotti finiti dai componenti forniti e gestiranno da soli l'imbottigliamento e l'etichettatura.

Vantaggi e innovazioni

Ciò che rende unica l'azienda è il fatto che la loro intera produzione si basa sull'acqua pleistocenica di qualità eccellente proveniente dai propri pozzi di acque profonde. Inoltre, hanno un proprio laboratorio interno che esamina in dettaglio sia le materie prime prima dell'inizio della produzione sia ogni prodotto finito prima che lasci la pianta. L'azienda lavora su proprie ricette uniche che lo rendono un marchio ben noto in Polonia e uno dei maggiori produttori di sciroppi concentrati in questo paese, cosa aver ricevuto numerosi premi.

Tipo e ruolo del partner ricercato

Un potenziale partner dovrebbe essere in grado di fornire succhi biologici e non da concentrati in imballaggi sfusi: serbatoi da 1000 kg e barili da 200 litri, componenti per succhi biologici: frutta e verdura fresca confezionate in cassette, succhi spremuti e concentrati per miscele di succhi. Per quanto riguarda le quantità, dovrebbero essere piuttosto grandi / all'ingrosso, ma è difficile fornire informazioni precise in quanto dipende dal tipo di succo, dal suo sapore. La spedizione dovrebbe essere a carico del fornitore.

Cliente

Tipo e dimensioni del cliente: PMI del settore 50-249
Anno di fondazione: 1981
Fatturato (euro): 20-50 m
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì
Lingue parlate: Inglese/ Polacco
Paese del cliente: Polonia.





Richiesta Commerciale 3
POD di riferimento: BRNL20190826001

Organizzazione olandese richiede ai produttori europei di alimenti surgelati un accordo di fornitura per acquistare la loro scorta in eccesso/produzione

Sommario

PMI con visione di Responsabilità Sociale d'Impresa di dare una buona destinazione ai prodotti di alta qualità, così da prevenire lo spreco di cibo, è interessata all'acquisto di prodotti alimentari che non possono essere (più) venduti ai mercati regolari a causa di dimensioni o forma irregolari, una data di chiusura della fine della vendita o scorte rimanenti. La società è molto esperta nello stoccaggio e nella distribuzione di prodotti alimentari e nell'offrire una situazione vantaggiosa ai fornitori.

Descrizione

La società fa parte di un gruppo di organizzazioni olandesi e come tale, ha proprie capacità di trasporto e congelamento. L'organizzazione sta cercando di ampliare la propria offerta e vuole entrare in contatto con produttori di alimenti, preferibilmente dai paesi dell'Europa occidentale (a causa della distanza). Ma se la quantità e/o la qualità lo giustificano, l'azienda è interessata anche alle offerte di altri paesi. La compagnia organizzerà il trasporto autonomamente e il ruolo dei fornitori è quindi solo quello di offrire la loro eccedenza/sovrapproduzione.

Vantaggi e innovazioni

- La società fa parte di un gruppo con propri mezzi di trasporto e stoccaggio, quindi può offrire una soluzione vantaggiosa per qualsiasi produttore di beni deperibili e di forniture alimentari che hanno eccedenze, sovrapproduzione.
- Il modello di business aiuta a prevenire gli sprechi alimentari
- Oltre a prevenire gli sprechi alimentari, fornisce ai produttori uno strumento per capitalizzare su prodotti che altrimenti avrebbero comportato una perdita finanziaria.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49

Anno di fondazione: 2017

Fatturato (euro): 1-10 M.

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Francese/ Inglese/ Spagnolo/Olandese/ Tedesco

Paese del cliente: Olanda.





Richiesta Commerciale 4
POD di riferimento: BRPT20191009001

Azienda portoghese produttrice di cioccolato cerca fornitori di cacao per accordi di fornitura

Sommario

La società produttrice di cioccolato dell'isola di Madeira sta cercando fornitori di cacao o chicchi tostati, preferibilmente "Forastero" o "Trinitario", con date di scadenza di 1 anno. Con queste materie prime verranno prodotti cioccolatini fatti a mano dell'azienda, a cui si aggiungono aromi esotici di Madeira. Tutta la produzione è fatta senza additivi, solo con prodotti naturali secondo una filosofia ecologica.

Descrizione

La società è stata fondata nel 2012, a Funchal - Madeira, dopo alcuni anni di esperimenti condotti dal proprietario, in cui ha testato diverse combinazioni audaci di sapori esotici, acidi, amari, salati, dolci e piccanti nei suoi cioccolatini artigianali. Il risultato finale è stato molto ben accettato nel mercato regionale. La società è stata costituita e il proprietario ha creato uno spazio per la degustazione all'interno del giardino di casa sua al fine di promuovere i prodotti. L'azienda combina aromi come finocchio, basilico, menta piperita, pepe, fragola, arancia, limone, mirtilli, ciliegia, banana, pomodoro, alchechengi, mandorla, uva passa, noce, nocciola, cannella, fiori di sale, uva e vino di Madeira e non solo. L'intenzione dell'azienda è di aumentare la sua produzione, passando da un processo artigianale a un processo industriale, al fine di aumentare le sue vendite sul mercato regionale e nazionale e iniziare processi di esportazione.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10
Anno di fondazione: 2010
Fatturato (euro): <1 M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: no
Lingue parlate: Inglese/ Spagnolo
Paese del cliente: Portogallo.





Richiesta Commerciale 5
POD di riferimento: BRPT20190903001

Pasticceria e confetteria portoghese cerca produttori e fornitori di spezie macinate per accordo di distribuzione

Sommario

Società situata nell'isola di Madeira, specializzata nella produzione di dolci, biscotti e caramelle tradizionali regionali, come torte al miele (miele di canna da zucchero), biscotti al miele e caramelle, è alla ricerca di produttori e fornitori di ingredienti, in particolare spezie macinate (noce moscata, chiodi di garofano, anice e cannella) per stabilire un accordo di distribuzione.

Descrizione

L'azienda è stata fondata nel 1982 a Madeira ma di recente ha innovato la sua varietà di prodotti, iniziando a produrre caramelle di fantasia (realizzate a mano con diversi tipi di disegni all'interno), che possono essere personalizzate per gusto, disegni e colori. L'azienda produce anche lecca-lecca con diversi formati, seguendo le novità in termini di cartoni animati. Il processo di produzione prevede un'importante componente manuale, essenziale per garantire l'autenticità dei prodotti e il risultato desiderato. L'azienda ha un team specializzato, con un adeguato know-how specifico finalizzato a questo tipo di prodotti. Al fine di diversificare la sua produzione, l'azienda cerca produttori e fornitori di spezie macinate, come noce moscata, chiodi di garofano, anice e cannella al fine di intraprendere un accordo di distribuzione. La società non richiede un pacchetto o quantità per lotto predefinita, poiché ciò dipende dalla capacità di offerta dei produttori e dalla durata di conservazione delle materie prime. Questi aspetti saranno discussi in una fase successiva, tramite contatti diretti. Questo tipo di partnership è finalizzata a fissare un impegno a lungo termine, da un lato consentendo a questa azienda stabilità e standard di qualità nella sua produzione, e dall'altro dando l'opportunità ai potenziali partner di entrare in un nuovo mercato ed espandere la propria attività.

Vantaggi e innovazioni

L'azienda fonde i tradizionali metodi di produzione, essenziali per garantire l'autenticità dei prodotti, perseguendo tecniche innovative e combinando sapori tradizionali con un design moderno, che la distingue dai suoi concorrenti. In questo modo l'azienda unisce la manifattura artigianale molto apprezzata dai clienti, ai sapori genuini.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49
Anno di fondazione: 1982
Fatturato (euro): <1 M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: no
Lingue parlate: Inglese/ Portoghese
Paese del cliente: Portogallo.





Azienda alimentare polacca cerca produttori/ fornitori di frutta a guscio e frutta secca commestibile per accordi di distribuzione

Sommario

Società polacca specializzata nella fornitura di frutta a guscio e frutta secca commestibile vorrebbe stabilire accordi di distribuzione con nuovi produttori/fornitori.

Descrizione

L'azienda offre una gamma di prodotti che comprende: mandorle, noci brasiliane, anacardi, albicocche secche, cocco essiccato, mirtilli rossi, prugne secche, noci, semi di papavero blu, uva passa e semi di lino macinati, tutti provenienti direttamente da fornitori in Europa, Africa, Asia, Australia, nonché Nord e Sud America. Gli specialisti dell'azienda visitano personalmente i siti dei fornitori in tutto il mondo, garantendo qualità ed efficienza durante tutto il processo. I loro esperti trader hanno stretto rapporti con una vasta gamma di fornitori, consentendo loro di trovare i migliori prodotti ai migliori prezzi. Con magazzini in posizioni strategiche, possono soddisfare esigenze di approvvigionamento sia a breve che a lungo termine. Inoltre, la società offre ai propri clienti una consulenza sul mercato, sulla gamma di prodotti o sui processi di posizionamento degli ordini. L'azienda ha creato un portafoglio clienti vendendo prodotti di alta qualità e ora è alla ricerca di nuovi produttori/fornitori di frutta a guscio e frutta secca commestibile nell'ambito di un accordo di distribuzione.

Specifiche tecniche o competenze richieste

L'azienda sta cercando solo prodotti approvati e certificati di alta qualità che soddisfino gli standard sanitari. Tutti i prodotti di qualità provengono da fabbriche che hanno requisiti minimi HACCP o ISO. I certificati di qualità devono essere forniti con tutti i prodotti da operatori di collaudo e di ispezione riconosciuti nei paesi di origine. Prima di decidere di collaborare, gli specialisti dell'azienda visitano personalmente i siti dei fornitori in tutto il mondo, garantendo qualità ed efficienza durante tutto il processo.

Cliente

Tipo e dimensioni del cliente: PMI del settore <= 10
Anno di fondazione: 2012
Fatturato (euro): 20-50 M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì
Lingue parlate: Inglese/ Tedesco/ Polacco/ Russo
Paese del cliente: Polonia





Importatore e distributore rumeno di frutta fresca cerca produttori

Sommario

Società rumena specializzata nella vendita all'ingrosso e nella distribuzione di frutta fresca e trasformata (succo e purea) sul mercato rumeno desidera esplorare nuove opportunità di importazione da produttori di frutta di qualità in Europa, al fine di ampliare il proprio portafoglio di prodotti e stipulare accordi di distribuzione.

Descrizione

La società è stata fondata nel 2012 e ha come oggetto di attività l'importazione e la vendita di frutta all'ingrosso; è già distributrice di alcuni importanti produttori di frutta italiani, greci e austriaci e può consegnare mele per 12 mesi l'anno e pere per 10 mesi l'anno.

Alcuni dei principali prodotti consegnati nell'offerta attuale sono:

- Varietà di mele: Golden Delicious, Granny Smith, Morgenduft, Red Waxed Delicious;
- Varietà di pere: Abate Fetel, Green Williams e Kaiser;
- Prodotti BIO: varietà di pere e mele;
- Derivati della mela: poltiglia di mele BIO e patatine disidratate;

Per rispondere alle esigenze dei clienti e arricchire l'offerta di prodotti distribuiti, la società rumena è disposta a importare nuovi prodotti, quali:

- Derivati della frutta: frutta disidratata, succhi naturali e puree di frutta;
- Frutta fresca (quelli nell'offerta attuale e frutti esotici: arance, lime, limoni, pompelmo e mandarini).

Il grossista ha un proprio magazzino e un ampio portafoglio clienti, in modo da poter importare e consegnare elevate quantità di prodotti di qualità (freschi e trasformati). La società ha già collaborato con successo con partner stranieri.

Vantaggi e innovazioni

La società fornisce il trasporto di prodotti e consegne in flusso costante 12 mesi l'anno per le mele e 10 mesi l'anno per le pere, ha una buona esperienza commerciale con le vendite di frutta e verdura sul mercato specializzato rumeno e copre l'intero sud-est della Romania attraverso i propri magazzini e centri di vendita.

Specifiche tecniche e competenze richieste

L'azienda rumena è alla ricerca di produttori di frutta fresca (in particolare agrumi) in grado di consegnare tempestivamente, su base stagionale o durante tutto l'anno. Varietà di agrumi: arance, lime, limoni, pompelmo, mandarini. I frutti devono essere di ottima qualità, ben confezionati e protetti. Sono richiesti anche derivati della frutta di qualità.

Cliente

Tipo e dimensioni del cliente: PMI del settore 50-249

Anno di fondazione: 2012

Fatturato (euro): 1-10 M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Standard di certificazione: ISO 9001: 2008

Lingue parlate: Inglese/ Rumeno

Paese del cliente: Romania.



Richiesta Commerciale 8
POD di riferimento: BRMK20191203001

Importatore Macedone di alimenti e carni surgelate è alla ricerca di produttori per la stipulazione di accordi commerciali e di distribuzione.

Sommario

Società importatrice e distributrice di vari tipi di prodotti alimentari come carne congelata e prodotti a base di carne (pollo, tacchino, carne di manzo e vitello, maiale e frutti di mare), è alla ricerca di nuovi partner europei (produttori e grossisti del settore alimentare) per stipulare accordi di agenzia commerciale e di distribuzione. Il partner deve rispettare il diritto dell'UE in materia di salute e sicurezza, condizioni di lavoro, ecc. La società è anche aperta ad analizzare diverse proposte di prodotti del settore congelato.

Descrizione

Il piano di sviluppo dell'azienda mira ad aumentare il commercio internazionale a partire dall'importazione di prodotti surgelati. La società è dotata di abili manager di marketing e funzionari commerciali che implementano le moderne modalità organizzative commerciali e di marketing, insieme ad un piano distributivo secondo gli standard europei e mondiali.

Le categorie di prodotti nel loro portafoglio sono le seguenti:

- Pesce congelato, sgombro, nasello ecc.
- Bacchette di pollo congelate, ventrigli, grillers, ali di prima qualità e non.
- Carne di manzo congelata, nocche, quarti anteriori, filetto, stinco/zampa, mandrino tenero, rotolo di mandrino, collo, scarti.
- Carne suina congelata, spalla, prosciutto, colletti, stinco, scarti, zampe.
- Verdure surgelate e patatine fritte.

Vantaggi e innovazioni

La società ha i suoi canali di distribuzione in diverse parti della Macedonia:

- Buona conoscenza del mercato macedone e posizione consolidata su di esso poiché la società opera da 10 anni. La qualità è garantita anche con la certificazione ISO 9002 dei prodotti. Inoltre la società vanta esperienza nell'imballaggio e nella spedizione di prodotti ai mercati internazionali, insieme alla capacità di soddisfare un aumento della domanda di prodotti;
- Team per pronta consegna;
- Tecnologie di tracciamento;
- Sviluppo continuo;
- Esperienza nel trattare con partner internazionali;
- Piccola azienda flessibile e agile con la capacità di adattarsi a qualsiasi esigenza e offrire soluzioni immediate ai propri clienti;
- Rete estesa di contatti in diversi canali di distribuzione alimentare;

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49
Anno di fondazione: 2007
Fatturato (euro): 1-10 M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: no
Lingue parlate: Inglese
Paese del cliente: Macedonia del nord





Produttore lituano di alimenti biologici per cani cerca produttori di carne, verdure e frutta essiccate all'aria per accordo di produzione

Sommario

L'azienda lituana produce alimenti biologici per cani ed è alla ricerca di produttori di carne essiccata all'aria: coniglio, pesce non di allevamento (merluzzo bianco, sgombro, spratto, salmone), uccelli selvatici (fagiani, anatre). Inoltre cerca fornitori di frutta e verdura essiccati all'aria. La società vorrebbe stipulare un accordo di produzione.

Descrizione

La società lituana di alimenti per cani è stata fondata nel 2018. Offre alimenti biologici disidratati grezzi per cani a basso contenuto di carboidrati. Gli alimenti sono composti da ingredienti adatti agli umani e di qualità al 100% che provengono da fattorie certificate sostenibili e responsabili. Gli alimenti vengono delicatamente essiccati all'aria a una temperatura inferiore a 30 ° F / 86 ° F tramite energia sostenibile al 100% in Baviera, Germania. Questa tecnologia aiuta a preservare i nutrienti del cibo che contiene carboidrati minimi digeribili. Ultime ricerche scientifiche hanno confermato che tale composizione alimentare favorisce il benessere dei cani. Gamma di prodotti:

- Alimenti biologici per cani essiccati all'aria;
- Snack di trippa di manzo nutrito ad erba;
- Orecchie di coniglio con pelliccia allevato a terra essiccate all'aria;
- Spuntino di aringhe non di allevamento essiccate all'aria;
- Snack alla banana vegani essiccati all'aria;
- Snack vegani essiccato all'aria con semi di lino;
- Biotici per cani (prebiotici + probiotici per cani);
- Bastoncini con corno da masticare al naturale.

La società vorrebbe espandere la gamma dei suoi prodotti. Attualmente è alla ricerca di produttori di carne essiccata all'aria: coniglio, pesce non di allevamento (merluzzo bianco, sgombro, spratto, salmone), selvaggina da caccia (fagiani, anatre). Inoltre cerca fornitori di frutta e verdura essiccati all'aria. La società vorrebbe lavorare tramite un accordo di produzione.

Vantaggi e innovazioni

- La società è stata premiata come migliore startup in Lituania.
- Ha registrato successo nell'aiutare i cani a combattere il cancro, l'epilessia, il diabete, l'obesità e le allergie.
- La società è stata presentata su Vogue e Trend Hunter.

Specifiche tecniche e competenze richieste

Il fornitore di carne essiccata all'aria deve avere:

- Allevamenti all'aperto.
- Gli animali devono essere privi di antibiotici o ormoni della crescita. Anche la carne deve essere delicatamente essiccata all'aria (max. 30 ° C). Frutta e verdura devono essere organiche al 100%.



Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 2018

Fatturato (euro): <1 M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Inglese/ Lituano

Paese del cliente: Lituania



Rivenditore ceco cerca produttori/fornitori di prodotti alimentari francesi e italiani per accordo di distribuzione

Sommario

Consolidata azienda ceca, venditrice di prelibatezze gastronomiche francesi e italiane è alla ricerca di nuovi produttori o fornitori per ampliare il proprio portafoglio di prodotti. La società vorrebbe stipulare un accordo di distribuzione e cerca partner provenienti esclusivamente dalla Francia o dall'Italia.



Descrizione

L'azienda offre una vasta gamma di alimenti freschi, confezionati e in salamoia nel loro negozio (ad esempio: prodotti al tartufo, bibite, prodotti ittici, pasta, salsicce, dolci, vari tipi di formaggio, pomodori secchi, vino, spezie ecc.). Collabora con molti produttori francesi e italiani a lungo termine e ora vorrebbe entrare in contatto con nuovi partner interessati ai servizi di distribuzione sul mercato ceco. I tipi di prodotti alimentari richiesti sono in particolare:



- verdure in salamoia (principalmente olive e pomodori),
- pesto,
- tipi di formaggio stagionati,
- prosciutto crudo,
- grissini,
- barrette di cioccolato (non praline).

Vantaggi e innovazioni

- Vendita di prodotti che normalmente non sono disponibili sul mercato ceco
- 13 anni di esperienza lavorativa nella distribuzione di prodotti alimentari dalla Francia e dall'Italia
- Esperienza nella cooperazione internazionale e buona conoscenza della lingua italiana
- Preparazione di pacchetti regalo su misura



Specifiche tecniche e competenze richieste

- Produttori /fornitori di una vasta gamma di prodotti e alta qualità del cibo
- Prodotti a lungo periodo di scadenza
- Flessibilità e Reattività dei potenziali partner compatibili con le esigenze del mercato



Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 2005

Fatturato (euro): <1 M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Ceco/ Inglese/ Italiano

Paese del Cliente: Repubblica Ceca.





Azienda turca attiva nella produzione di mangime per uccelli cerca fornitori di materie prime necessarie per la sua attività.

Sommario

La PMI, attiva nel confezionamento e nella vendita di miscele di alimenti per uccelli da gabbia e da compagnia, ha ampliato la sua capacità produttiva. È interessata ad espandere le sue fonti di approvvigionamento di materie prime come semi di Niger, canarino, proso e miglio giapponese. La società cerca partner internazionali in grado di fornire le materie prime richieste. I prodotti richiesti sono: mangime per miglio, piselli, nocciolo, sorgo, mais e girasole.

Descrizione

Nel 2016, l'azienda ha istituito il più grande nonché l'unico impianto di produzione di mangime per uccelli nella regione della Tracia, in Turchia, con una capacità di 25.000 tonnellate annui. La società continua a operare attivamente sul mercato dei mangimi per uccelli in Turchia, detenendo il 60% della quota di mercato nazionale e facendo alcune esportazioni verso i paesi del Medio Oriente.

Specifiche tecniche e competenze richieste

Il partner dovrebbe fornire uno dei cereali di seguito indicati:

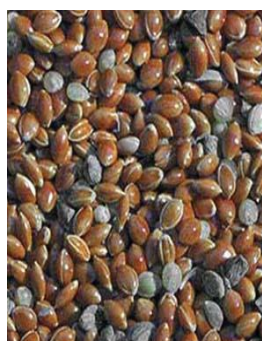
- Cereali: mais tritato (*Zea mays*); orzo (*Hordeum vulgare*); miglio proso (miglio bianco) (*Panicum miliaceum*); miglio rosso (miglio giapponese) (*Echinochloa frumentacea*); sorgo (sorgo bicolore); avena (*Avena sativa*); semi di canarino (*Phalaris canariensis*); riso (*Oryza sativa*); grano (*Triticum aestivum*); miglio spray (miglio coda di volpe) (*Setaria italica*); miglio da dito (*Eleusine coracana*); grano saraceno (*Fagopyrum esculentum*).
- Semi oleosi: semi di Niger (*Guizotia abyssinica*); semi di girasole neri (olio), a strisce (confezione) e bianchi (*Helianthus annuus*); cartamo (*Carthamus tinctorius*); arachide (*Arachis hypogaea*); colza (*Brassica napus*); semi di lino (*Linum usitatissimum*); semi di canapa (*Cannabis sativa*).
- Altri semi: semi di pino (*Pinus edulis*); piselli (flocchi) (*Pisum sativa*); fagioli verdi (*Phaseolus aureus*); semi di lattuga (*Lactuca sativa*); semi di anice (*Pimpinella anisum*).

Tipo e ruolo del partner ricercato

Il partner ideale è un produttore o commerciante di ingredienti per mangimi per uccelli in grado di adattarsi alle esigenze dell'azienda e ai requisiti di alta qualità in termini di pulizia (assenza di materiali estranei), peso specifico, odore e assenza di insetti o infestazioni da funghi.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49
Anno di fondazione: 1998
Fatturato (euro): 10-20 M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì
Lingue parlate: Inglese
Paese del cliente: Turchia





Società rumena cerca produttori/fornitori di frutta a guscio, semi e frutta secca

Sommario

La società situata in Transilvania, che ha come attività principale l'import-export di materie prime e semi, è alla ricerca di partner per stipulare un accordo di distribuzione. Il potenziale partner dovrebbe essere in grado di fornire una vasta gamma di prodotti utilizzati nell'industria alimentare come: olio vergine di cocco bio, olio di cocco convenzionale RBD (raffinato, sbiancato, deodorato), noci, semi e frutta secca.

Descrizione

La società è stata fondata nel 2008, attiva nel mercato dei prodotti alimentari all'ingrosso, è importatrice e distributrice diretta di frutta a guscio, semi e frutta secca. L'assortimento di articoli più importanti dell'azienda riguarda: noci, mandorle, cocco essiccato, anacardi, chicchi di zucca, semi di albicocca, mirtilli rossi secchi, semi di sesamo, semi di lino, semi di psillio, buccia di psillio, quinoa bianca e altri. La società opera nel mercato interno, fornendo i propri prodotti a noti marchi nazionali, fornitori di prodotti biologici. I prodotti sono acquistati esclusivamente da mercati esterni. Interessata ad ampliare costantemente il proprio assortimento di prodotti, al fine di diventare più competitiva sul mercato interno, l'azienda è ora alla ricerca di nuovi produttori /fornitori di frutta a guscio, semi e frutta secca per stipulare un accordo di distribuzione. L'azienda sta anche cercando nuovi fornitori con prezzi più competitivi.



Vantaggi e innovazioni

La società dispone di un ampio portafoglio di oltre 160 prodotti importati e distribuiti sul mercato interno. È coinvolta in una cooperazione commerciale con il più importante fornitore nazionale di prodotti naturali e biologici. Negli ultimi anni l'azienda ha registrato un fatturato in crescita e quest'anno ha avviato un importante progetto per la creazione di una nuova unità produttiva di cosmetici naturali.

Specifiche tecniche e competenze richieste

I partner dovrebbero essere in grado di fornire ingredienti di alta qualità a prezzi competitivi. I seguenti prodotti sono soggetti all'attuale richiesta commerciale:

- olio vergine di cocco bio
- olio di cocco convenzionale e RBD (raffinato, decolorato, deodorato)
- semi di psillio Husk e psillio Husk
- mandorle, Carmel suprem 23-25 +
- anacardi WW 320
- semi di zucca AA
- frutta secca di goji: 350-380-500
- frutta secca di mirtilli rossi

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10
Anno di fondazione: 2008
Fatturato (euro): 1-10 M.
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì
Lingue parlate: Inglese/Rumeno
Paese del cliente: Romania





PMI francesi acquistano latte e siero di latte in polvere per produzione di alimenti a uso zootecnico

Sommario

PMI francese, specializzata nella produzione di sostituti del latte e alimenti complementari ad uso zootecnico, è alla ricerca di fornitori di latte in polvere, siero di latte dolce in polvere e latte intero in polvere per vitelli. La società è alla ricerca di accordi a lungo termine con i fornitori.

Descrizione

Il suo know-how e la perfetta conoscenza delle materie prime, in particolare dei prodotti lattiero-caseari (latte in polvere, siero di latte e derivati), gli consentono di progettare alimenti adattati ad uno svezzamento di qualità che soddisfino le esigenze degli agricoltori. Attraverso le sue attività, l'azienda francese è impegnata da quasi 60 anni nell'agricoltura responsabile e innovativa ed è certificata ISO 22000. Si cercano cinque tipi di polvere per produrre sostituti del latte e alimenti complementari per vitelli:

- latte scremato in polvere a bassa temperatura non standardizzato
- latte scremato in polvere a media temperatura non standardizzato
- siero di latte in polvere dolce
- latte intero in polvere con olio di palma
- siero di latte intero con il 50 o il 55% di grassi (palma, copra, colza, strutto)

Attualmente la società sta sviluppando una gamma di prodotti biologici ed è anche interessata a materie prime biologiche.



Specifiche tecniche e competenze richieste

Il latte scremato non standardizzato a bassa e media temperatura si ottiene rimuovendo l'acqua dal latte precedentemente scremato e pastorizzato. L'asciugatura è garantita dalla tecnologia Spray. Il siero di latte dolce in polvere è ottenuto dal siero di latte di mucca. Dopo la concentrazione e la parziale cristallizzazione del lattosio, il siero di latte viene disidratato con la tecnologia Spray. Il latte intero in polvere con olio di palma si ottiene rimuovendo l'acqua dal latte precedentemente scremato, pastorizzato e ingrassato. L'asciugatura è garantita dalla tecnologia Spray. Il consumo annuo di materie prime dell'azienda francese è stimato come segue:

- latte scremato in polvere a bassa temperatura non standardizzato - 15.000 tonnellate
- latte scremato in polvere a media temperatura non standardizzato - 4.000 tonnellate
- Siero di latte dolce in polvere - 10.000 tonnellate
- latte in polvere ingrassato con olio di palma - 4.000 tonnellate
- siero di latte ingrassato con il 50 o il 55% di grassi (palma, copra, colza, strutto) - 7.500 tonnellate

L'azienda ritiene fondamentale il rispetto dei termini di consegna.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 50-249

Anno di fondazione: 1959

Fatturato (euro): 50-100 M

Già impegnato nella cooperazione transazionale: sì

Standard di certificazione: ISO 22000

Lingue parlate: Inglese/ Francese

Paese del cliente: Francia



Richiesta Commerciale 14
POD di riferimento: BRES20190410002



Distributore spagnolo di pesce e frutti di mare cerca nuovi fornitori per stipulare accordi di distribuzione.

Sommario

La società spagnola, specializzata nella distribuzione di prodotti ittici e frutti di mare, vorrebbe stabilire un accordo di cooperazione con nuovi produttori /fornitori del Portogallo, dell'Italia, della Francia o della Grecia tramite un accordo di distribuzione.



Descrizione

La società, con sede in Spagna, offre i suoi servizi per distribuire pesce e frutti di mare freschi e congelati. Con oltre 80 anni di esperienza, l'azienda a conduzione familiare è ben posizionata sul mercato nazionale, vendendo 15.400 tonnellate di pesce fresco e 3.800 tonnellate di pesce congelato all'anno. La società acquista direttamente da oltre 500 mercati ittici europei (principalmente in modo diretto dai punti di scambio del pesce nel porto, dalle associazioni di pescatori o dalle compagnie). La società ha 100 fornitori in Europa (per motivi logistici principalmente dal Portogallo, Francia, Italia e Grecia). L'azienda è specializzata nel pesce azzurro e distribuisce non solo pesce fresco appena pescato, tra cui sardine, acciughe, tonno, calamari e seppie e frutti di mare, ma anche preparati ittici facili da cucinare in casa. La società vende al mercato all'ingrosso con una grande forza di vendita a livello nazionale e internazionale, con 12.000 clienti in tutto il mondo. Il team di responsabili delle vendite ha creato una rete con una vasta gamma di grossisti e rivenditori. Le strutture, la capacità produttiva e la logistica sono fattori chiave per soddisfare le esigenze di fornitura a breve e lungo termine e l'investimento aziendale in Ricerca e Sviluppo (R&S) aiuta a migliorare la logistica in azienda e di conseguenza i tempi di consegna per servire i clienti (l'azienda può servire in 6 ore). La società offre una propria rete di distribuzione e cerca nuovi fornitori affidabili dei prodotti menzionati per stipulare un accordo di distribuzione al fine di soddisfare la domanda attuale.

Specifiche tecniche e competenze richieste

Esperienza con IFS (standard alimentare internazionale)



Tipo e ruolo del partner ricercato

La società è alla ricerca di nuovi fornitori di pesce, frutti di mare e relativi prodotti freschi, provenienti dal Portogallo, Italia, Francia e Grecia e vuole instaurare un accordo di distribuzione non esclusivo a lungo termine e coprirà la zona nazionale (Spagna) o regionale (Catalogna) al momento della negoziazione.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49

Anno di fondazione: 1930

Fatturato (euro): 1-10 M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: inglese

Paese del cliente: Spagna





Produttore rumeno di cosmetici fatti a mano cerca fornitori di oli naturali e burri per uso cosmetico per accordo di fabbricazione

Sommario

La società è specializzata nella produzione di prodotti cosmetici fatti a mano, utilizzando principi attivi naturali ed è interessata ad identificare partner commerciali internazionali in grado di fornire una vasta gamma di oli essenziali e vegetali, nonché burri vegetali per uso cosmetico al fine di stipulare accordi di fabbricazione.

Descrizione

La società è stata fondata nel 2014 da un giovane ingegnere in biotecnologia appassionato di prodotti cosmetici naturali.

La gamma di prodotti dell'azienda comprende:

- creme: mani, viso e corpo per trattamenti idratanti, quotidiani e notturni;
- sieri: per l'idratazione e la cura quotidiana;
- burri per il corpo;
- oli cosmetici per l'idratazione e la cura quotidiana;



Vantaggi e innovazioni

La cooperazione con la società rumena offrirà ai partner interessati l'opportunità di entrare nel mercato cosmetico rumeno, che attualmente sta registrando un trend positivo.

Specifiche tecniche e competenze richieste

L'azienda cerca un vasto assortimento di oli essenziali e vegetali, nonché di burri vegetali per uso cosmetico.

I prodotti ricercati includono, ma non sono limitati a: succo di foglie di aloe barbadensis, olio di semi di Simmondsia chinensis, olio di semi di Armeniaca, olio di argania spinosa, olio di semi di macadamia integrifolia, Cera alba, tocoferolo, caffeina, estratto di frutta di vaniglia planifolia, olio di Prunus amygdalus dulcis, allantoina, olio di semi di Punica granatum, olio di Camellia sinensis, estratto di Centella asiatica, olio di crusca Oryza sativa, squalene d'oliva, ubichinone, acqua di fiori di hamamelis virginiana, olio di Cocos nucifera, olio di olea europaea, urea, olio di semi di ricinus communis, olio di fiori di Lavandula angustifolia, Olio di buccia di Citrus aurantium dulcis, olio di buccia di Citrus limon, estratto di radice tinctoriale di Alkanna, estratto di fiori di Calendula officinalis, burro di semi di cacao Theobroma, pantenolo, olio di semi di Vitis vinifera, estratto di fiori di Ficus indica, olio di foglie di citron aurantium / olio di rametto, vitamine A e ecc. Tutti i prodotti offerti devono essere spremuti a freddo, si cercano solo oli e burri di prima spremitura. I partner interessati dovrebbero fornire alla società rumena un elenco dettagliato dei prodotti disponibili, specificando se sono provvisti di certificazioni biologiche.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 2014

Fatturato (euro): 1M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: no

Lingue parlate: Inglese/ Rumeno

Paese del cliente: Romania



Società portoghese cerca partner industriali per produrre detergenti a base di olio alimentare riciclato. Si cerca un accordo di produzione o un contratto di subappalto.

Sommario

La Start-up portoghese ha sviluppato soluzioni per il riciclaggio di oli alimentari usati e la conseguente trasformazione in detergenti liquidi. La società cerca partner industriali o aziende interessate alla trasformazione di oli alimentari usati nelle sue strutture per un accordo di fabbricazione o un contratto di subappalto.

Descrizione

La società è stata fondata nel 2016 dopo un progetto di ricerca e sviluppo di un'università della regione, il cui obiettivo era scoprire metodi alternativi per la solubilizzazione degli oli usati e la loro conversione in prodotti per la pulizia. La tecnologia sviluppata durante questo progetto ha permesso di creare un'azienda che sfrutta esclusivamente le conoscenze scientifiche prodotte. La visione dell'azienda si basa sulla democratizzazione della produzione di detergenti biodegradabili al 100% per tutte le persone con accesso agli oli vegetali fuori uso, sia in ambiente domestico, professionale o industriale. Questi prodotti consentiranno al canale Horeca (hotel, ristoranti e caffè) di riciclare l'olio alimentare beneficiando di vantaggi economici. I diversi tipi di detergente prodotti:

- Detersivo per pavimento: adatto per pavimenti interni ed esterni
- Detersivo per piatti: detersivo per piatti manuale, non aggressivo per la pelle
- Detersivo per indumenti: adatto per lavatrici e per tutti i tipi di indumenti
- Detersivo multi-superficie: adatto per la pulizia di piani di lavoro e sanitari
- Detersivo per vetro: adatto per la pulizia di vetri e superfici vetrate.
- Detergente grasso: adatto per la pulizia di banchi, stufe e altre superfici
- Sapone liquido per le mani.

Vantaggi e innovazioni

I prodotti sviluppati dall'azienda consentono:

- Recupero dell'olio da cucina usato (UCO) per ottenere prodotti per la pulizia attraverso un processo di biotrasformazione (in fase di brevetto) che fornisce detergenti ecologici e biodegradabili al 100%.
- Risparmio (dal 20 al 40%) nei prodotti per la pulizia associati al riutilizzo dei rifiuti
- Incoraggiare un maggiore riciclaggio (9 persone su 10 non riciclano l'olio da cucina usato)
- I prodotti sviluppati sono identici a quelli già presenti sul mercato tra tutti in termini di efficienza, aspetto, odore.

Specifiche tecniche e competenze richieste

Il partner ideale deve disporre di un laboratorio/fabbrica con le seguenti specifiche:

- capacità di trasformare l'olio da cucina in detergenti
- reattore con miscelatori
- buone prestazioni nel riempimento di detergenti in base al mercato
- conoscenza del mercato

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 2016 - Fatturato (euro): <1M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Inglese/ Portoghese/ Spagnolo

Paese del cliente: Portogallo





Richiesta Commerciale 17
POD di riferimento: BRRO20190404002

Grossista rumeno di piante e semi aromatici per l'industria alimentare e farmaceutica cerca distributori di semi di coriandolo e senape

Sommario

Una società rumena, attiva nel campo del commercio di vari tipi di piante e semi aromatici e fitofarmaceutici, è alla ricerca di nuovi fornitori di semi di coriandolo e senape coltivati biologicamente.

Descrizione

Con oltre 25 anni di attività nella produzione e distribuzione di piante aromatiche e medicinali per l'industria alimentare e fitofarmaceutica, la società è disposta a impegnarsi nella cooperazione commerciale con nuovi partner in Europa e all'estero e sta attualmente vendendo i suoi prodotti (finocchio, coriandolo, semi di senape) sia sul mercato esterno che sul mercato interno, ma le grandi quantità richieste superano la propria capacità produttiva. A tale proposito, al fine di integrare la sua attuale produzione, la società è alla ricerca di nuovi fornitori di semi grezzi di coriandolo e senape, al fine di concludere un accordo di distribuzione. L'azienda rumena è disposta a importare dai partner europei fino a 35-50 tonnellate di coriandolo sfuso e stesse quantità di semi di senape (coltivazione ecologica).

I semi forniti dovrebbero essere adatti all'industria alimentare e farmaceutica e i prezzi dovrebbero riflettere vantaggiosamente la qualità dei prodotti.



Vantaggi e innovazioni

Gli esperti dell'azienda hanno una vasta esperienza nel settore agro-aziendale in cui aggiornano costantemente l'offerta in base alle attuali esigenze del mercato.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 50-249

Anno di fondazione: 1993

Fatturato (euro): 10-20 M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Inglese/Francese

Paese del cliente: Romania





Importatore polacco di prodotti alimentari è alla ricerca di produttori di frutta e verdura fresca per accordo di distribuzione

Sommario

Società polacca impegnata nell'importazione e distribuzione di una vasta gamma di frutta e verdura fresca (come arance, banane, kiwi, mandarini, mele, meloni, pere, pesche, prugne, uva, nettarine, limoni, melanzane, cetrioli ecc.), attualmente è alla ricerca di fornitori di tutti i tipi di frutta e verdura (principalmente uva, pesche noci e pesche) dall'Europa (soprattutto dalla Grecia) e da altri paesi per un accordo di distribuzione.



Descrizione

La società, fondata nel 2010 con sede a Cracovia da imprenditori con 18 anni di esperienza nel settore, si occupa di commercio all'ingrosso e distribuzione di tutti i tipi di frutta e verdura di stagione per tutto l'anno, offrendo i prodotti ai clienti del sud e dell'est della Polonia. La società ha già collaborato con partner dall'estero, ha un proprio magazzino e un ampio portafoglio clienti. La principale area di attività dell'azienda è il mercato locale, tuttavia i moderni magazzini con una superficie di 2.500 m² e 500 m² di celle frigorifere, nonché l'introduzione delle procedure relative all'ottenimento del certificato BRC, hanno posto le ambizioni di fornire grandi catene di distribuzione. La società vorrebbe rispondere alle esigenze dei clienti, arricchire la sua offerta di prodotti distribuiti e aumentare le sue capacità di importazione, quindi attualmente è alla ricerca di fornitori di varietà locali di alta qualità di frutta o verdura fresche da produttori europei (soprattutto dalla Grecia) e di altri paesi.



Vantaggi e innovazioni

Il grande successo dell'azienda, nonostante il breve periodo di attività, è la collaborazione con fornitori e produttori prestigiosi, ad esempio dall'Italia, dalla Spagna, dal Belgio, dall'Olanda, dalla Turchia e dalla Colombia, Cile, Guatemala. È affidabile e presta attenzione ai buoni rapporti con i partner commerciali mediante pagamenti tempestivi.

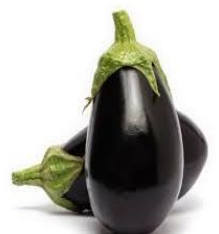


Specifiche tecniche o competenze richieste

I prodotti offerti dovrebbero essere di alta qualità. Dovrebbero avere prezzo definito, così come trasporto, logistica e altri termini di pagamento. La società vorrebbe collaborare con le PMI e le aziende più grandi in un futuro molto breve.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49
Anno di fondazione: 2010
Fatturato (euro): 10-20 M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì
Lingue parlate: Inglese
Paese del cliente: Polonia





Azienda polacca del settore alimentare cerca fornitori di frutta e verdura in scatola, congelate, essiccate.

Sommario

La società è alla ricerca di fornitori di frutta e verdura in scatola, congelati, essiccati e non solo da parte di produttori diretti, che vorrebbero avviare collaborazioni a lungo termine per un accordo di distribuzione.

Descrizione

L'azienda di Malopolska, nel sud della Polonia, è presente sul mercato alimentare da oltre 26 anni ed è alla ricerca di frutta e verdura in scatola, congelata e secca e in particolare:

- Frutti di bosco (ad es. ananas, pesche, albicocche, mandarini, pere sciroppate, cocktail di frutta, cocktail di frutti di bosco, fragole, prugne snocciolate e ciliegie sciroppate e altro).
- Frutta secca (ad es. Semi di papavero blu, mandorle, albicocche secche, uvetta, semi di girasole, prugne secche, noci di cocco essiccate e altro).
- Frutta congelata (ananas, pesche, mandarini, kiwi, mango, papaia, pere, fragole, arance, ciliegie, amarene, lamponi, more)
- Verdure in scatola (ad es. Cannellini, fagioli bianchi, fagioli rossi, mais dolce, piselli, asparagi, pomodori interi pelati, pomodori tritati, cuori di carciofi, sottaceti, peperoncino, concentrato di pomodoro, pesto verde, tonno e altro).
- Verdure surgelate: (funghi congelati, peperoni, mais dolce, germogli di bambù, funghi, cavolfiore, broccoli, piselli, fagiolini, carote, sedano, prezzemolo, zucchine, porri, cipolla, cavoletti di Bruxelles, patate).
- Olive
- Marmellate (ad esempio marmellata di fragole, marmellata di amarene, marmellata di ribes nero, marmellata di pesche, marmellata di ananas, marmellata di arance).
- Oli d'oliva
- Farciture per torte

I prodotti sono attualmente venduti tramite impianti di trasformazione di frutta e verdura, distributori di catene di distribuzione del mercato tradizionale, grossisti di catering, hotel, ristoranti, impianti di pasticceria e grossisti, ma ovviamente l'azienda è aperta a qualsiasi proposta di cooperazione. L'azienda ha molti anni di esperienza nel commercio internazionale e rapporti commerciali consolidati con partner di paesi di tutto il mondo. Stanno cercando accordi di servizi di distribuzione esclusivi da parte dei produttori alimentari mondiali. Sarebbe preferibile che il fornitore avesse esperienza di collaborazione con clienti internazionali e fosse in grado di fornire consegne di sacchetti confezionati da 1 kg. La società polacca è alla ricerca di partner con uno stato finanziario positivo per garantire una partnership di successo.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 50-249

Anno di fondazione: 1993

Fatturato (euro): 50-100 M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: cinese/ inglese/ francese/ italiano/ polacco/ russo/ spagnolo

Paese del cliente: Polonia





Azienda polacca produttrice di oli spremuti a freddo di alta qualità cerca fornitore di semi

Sommario

Produttore polacco di oli spremuti a freddo di alta qualità è alla ricerca di un fornitore di semi di cetrioli, cipolle, pomodori e altre verdure. I semi dovrebbero essere sottoposti a test microbiologici. I certificati bio sono benvenuti ma non necessari. La società mira a collaborare tramite accordi di fornitura.

Descrizione

Produttore polacco di oli spremuti a freddo di alta qualità, come: oli naturali, macerati d'olio, burri da utilizzare in cosmetici naturali sta cercando un fornitore di semi, spesso avanzi nella produzione di semi per la semina. I semi devono essere privi di muffe e contaminazioni da funghi e dovrebbero essere sottoposti a test microbiologici. La società mira a stabilire una cooperazione tramite un accordo con i fornitori.

Tipo e ruolo del partner ricercato

Il potenziale partner dovrebbe essere in grado di fornire prodotti sicuri e di alta qualità al 100% al giusto prezzo. Le quantità saranno concordate/fornite per tutti i prodotti una volta contattati (la società è interessata a qualsiasi importo, a partire da 20 kg); verrà concordato anche il metodo di consegna. La società potrebbe considerare l'acquisto di prodotti da fornitori diversi.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 11-49
Anno di fondazione: 2004
Fatturato (euro): <1M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: no
Lingue parlate: Inglese
Paese del cliente: Polonia



enterprise europe network



Richieste commerciali
SETTORE MANIFATTURIERO





Produttore polacco di articoli esclusivi per animali cerca produttori nel settore della pelletteria

Sommario

PMI della Bassa Slesia (Polonia), specializzata nella produzione di articoli esclusivi per animali, è alla ricerca di un'azienda che eccelle nella produzione di componenti in pelle, principalmente guinzagli/collari e borse in pelle. La società è interessata a stabilire una cooperazione a lungo termine tramite subappalto.

Descrizione

La società polacca, situata nella Polonia sud-occidentale, è stata fondata nel 2016 ed è una delle aziende regionali innovative nella produzione di articoli tessili, ceramici e in pelle per il settore degli animali domestici. L'azienda produce articoli di lusso principalmente per cani: letti, ciotole, tappetini da viaggio, coperte e scaldacollo. I prodotti sono progettati in modo da facilitarne la pulizia e quindi aumentare il comfort sia per i cani che per i loro proprietari. L'azienda garantisce design unici e stile degno di nota, esecuzione artigianale e accurata selezione dei materiali. In connessione con la crescente concorrenza delle imprese sul mercato, le PMI hanno in programma di introdurre nuovi prodotti ai propri clienti. Pertanto, la società è alla ricerca di un subappaltatore esperto nella produzione di prodotti in pelle per concludere un contratto per la produzione di piccoli lotti di merci. La PMI prevede di creare due modelli di set: un guinzaglio, un colletto + una borsa per sacchetti di plastica:

Il primo modello, tutto realizzato in pelle scamosciata (nabuk), si compone di: due colori di pelle, lunghezza del guinzaglio di circa 2 m (entrambi i lati del guinzaglio avranno tonalità di pelle diverse). Collari in 4 misure e 2 larghezze di 20 e 25 mm. Borsa per sacchetti di plastica - un piccolo componente lungo fino a 15 cm.

Il secondo modello è composto da: connettore del guinzaglio con il filo in cui l'intero guinzaglio sarà realizzato in corda, solo gli elementi che tengono gli accessori saranno realizzati in pelle. Il colletto sarà una combinazione di corda e pelle - in 4 taglie. Una borsa per sacchetti di plastica in pelle.

Specifiche tecniche e competenze richieste

La collaborazione prevista si baserà sulla produzione di piccoli lotti di produzione di componenti in pelle, principalmente guinzagli / collari e borse; assistenza nella prototipazione; consulenza, supporto tecnico in determinati ambiti. L'azienda si aspetta un prodotto finito di alta qualità.

Tipo e ruolo del partner ricercato

Un potenziale partner dovrebbe avere esperienza nella produzione di articoli in pelle (borse), produzione di elementi in pelle - cinture, cordini e buone attrezzature tecniche (in particolare una macchina per travette per giunti per cucire precisi, terminali). Il potenziale appaltatore dovrebbe essere caratterizzato da alta precisione e attenzione ai dettagli. La società preferisce che il potenziale partner abbia già esperienza in termini di cooperazione transnazionale. Il paese di origine del partner desiderato è l'Italia, ma è possibile stabilire una cooperazione con appaltatori di altri paesi dell'UE.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 2016

Fatturato (euro): 1-10M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Inglese/ Tedesco/ Polacco

Paese del cliente: Polonia





Designer tedesco di gioielli e accessori cerca fornitore di materiale

Sommario

Designer tedesco di gioielli e di interni ricerca accordo con produttori o distributori per diversificare e integrare la gamma di collezioni di gioielli fatti a mano. L'elemento fondamentale di tutti i prodotti è l'arte dell'intrecciatura. Sono benvenuti nuovi fornitori che consegnano ornamenti e pezzi per la progettazione e la produzione di gioielli; è richiesta la possibilità di piccoli ordini per articolo.

Descrizione

Il designer è già sul mercato da più di 10 anni e nel frattempo si è specializzato in gioielleria e interior design nell'arte dell'intrecciatura (rattan). I gioielli e gli accessori sono combinati in modo diverso con ornamenti come perle, strass, pelle, argento, oro, acciaio inossidabile e materiale sintetico. Per la produzione, il progettista è alla ricerca di fornitori dei suddetti componenti accessori, che possono essere integrati con il materiale da intreccio.

Il design si colloca nel segmento dei gioielli sofisticati. Pertanto, l'accordo del fornitore è ricercato con un partner (distributore o produttore) per parti e pezzi ornamentali in una qualità fine e sostenibile. In particolare, per la progettazione sono necessari i seguenti prodotti:

- pelle pregiata in laminati e nastri
- gomma naturale
- strass
- perle
- nastri di velluto
- (tutto ciò che è elencato sopra è richiesto in vari colori)
- Le seguenti parti sono necessarie per la produzione, la finitura e la vendita:
- maglie e ganci per orecchini in argento, oro e acciaio inossidabile
- astucci per gioielli stampabili con logo del designer
- Poiché non si tratta di una produzione industriale ma di un processo di produzione unico ed individuale, è necessario un fornitore in grado di consegnare quantità ridotte a partire da 50 pezzi/ articolo.



Tipo e ruolo del partner ricercato

Il fornitore può essere produttore e distributore di parti di gioielli. Il futuro partner dovrebbe avere esperienza nelle procedure di consegna/ trasferimento transfrontaliere, in particolare in materia di IVA. Un servizio professionale nella gestione di reclami e resi sarebbe apprezzato.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 1990

Fatturato (euro): <1M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì

Lingue parlate: Inglese/Tedesco/Spagnolo

Paese del cliente: Germania





Produttore rumeno di cosmetici fatti a mano cerca fornitori di imballaggi per accordi di fabbricazione

Sommario

L'azienda rumena produce una vasta gamma di cosmetici fatti a mano al 100% per uomo e donna tra cui creme (giorno, notte, antirughe, dopobarba ecc.), Elisir, burri per il corpo, scrub ed esfolianti, balsami per le labbra ecc. Tutti i prodotti sono realizzati sulla base delle ricette dell'azienda la quale cerca fornitori internazionali di imballaggi cosmetici per accordi di fabbricazione.

Descrizione

La gamma di prodotti dell'azienda comprende:

- creme: crema antirughe giorno, notte e contorno occhi;
- elisir antirughe;
- burri corporei;
- scrub corpo ed esfolianti per il viso;
- sieri facciali;
- balsami per le labbra;
- creme dopobarba;
- saponi e shampoo;

Tutti i prodotti sono realizzati con ingredienti naturali che includono burro (ad es. Karité, cocco, cacao ecc.), Oli (ad es. Macadamia, mandorle, jojoba) e principi attivi antirughe come diversi estratti vegetali. I prodotti sono disponibili in diverse fragranze tra cui menta, cioccolato, citronella, lavanda, calendula, te, ciliegia ecc. Tutte le fragranze utilizzate nel processo di fabbricazione sono naturali al 100%, ottenute utilizzando olii essenziali ed estratti vegetali. I prodotti sono disponibili in diverse confezioni tra cui vetro, plastica e contenitori airless. Nel tentativo di espandere la propria rete di fornitori, l'azienda è interessata a identificare partner commerciali internazionali in grado di fornire soluzioni di packaging cosmetico in vetro, plastica e airless; si ricercano accordi di fabbricazione.

Specifiche tecniche e competenze richieste

L'azienda rumena ricerca i seguenti tipi di contenitori cosmetici:

- contenitori di vetro e plastica con una capacità di 30 ml e 50 ml;
- contenitori airless con una capacità di 50 ml, 100 ml e 150 ml;
- vasetti di vetro con una capacità di 150 ml.

Sarà richiesta una quantità media di 1500 container ogni sei mesi.

Cliente

Tipo e dimensioni del cliente: PMI del settore <= 10

Anno di fondazione: 1999

Fatturato in euro: <1M

Già impegnato nella cooperazione transnazionale: no

Lingue parlate: Inglese/ Rumeno

Paese del cliente: Romania





Azienda ucraina specializzata nella produzione di abiti da sposa e da cerimonia è alla ricerca di fornitori di pizzo e tessuti di qualità.

Sommario

L'azienda ucraina produce abiti da sposa e da cerimonia e si sta sviluppando e crescendo molto rapidamente grazie alla combinazione di design unici e prezzi competitivi e accessibili. La società è interessata ad un accordo a lungo termine di fornitura di prodotti di alta qualità con design moderni e fantasiosi in tempi brevi.

Descrizione

In 7 anni la società ucraina ha guadagnato la fiducia di molti clienti in tutto il mondo, i quali apprezzano la cooperazione con l'azienda e i valori della stessa. La produzione interna consente all'azienda di controllare con precisione la qualità del prodotto in ogni singola fase della produzione. Il valore fondamentale dell'azienda è la quantità di pezzi realizzati a mano che rendono gli abiti più esclusivi e unici. L'azienda combina alle alte tecnologie di produzione i metodi tradizionali di creazione di nuovi abiti. La società vuole concludere un accordo di fornitura.

Vantaggi e innovazioni

Il più grande vantaggio è la produzione interna professionale con le più moderne attrezzature. Il team di designer dell'azienda predice le tendenze e crea gli stili che diventano trendsetter. L'azienda utilizza sempre pizzo e tessuti straordinari nei suoi prodotti, che in seguito diventano i più trendy sul mercato globale delle spose.

Specifiche tecniche e competenze richieste

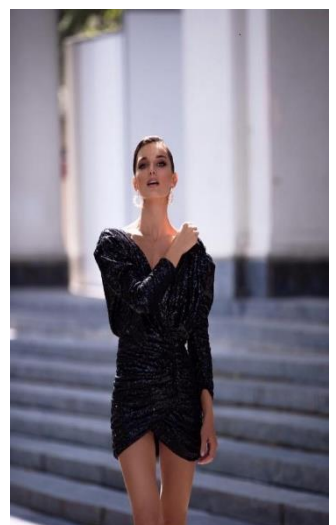
Tulle e altri tessuti a rete di altri materiali tessili, altri manufatti decorati a mano; Tulle elasticizzato con glitter; Tessuto in poliestere con ricami fatti a mano; Applicazioni ricamate con decorazioni in plastica; Decorazioni ricamate a mano; Accessori per la decorazione: paillettes, perle, perline, cristalli decorativi, tubi.

Tipo e ruolo del partner ricercato

L'azienda è alla ricerca di partner affidabili, fornitori di materiali per la produzione di abiti da sposa. Il fornitore deve procurare un design moderno ed interessante dei materiali, termini di produzione brevi e spedizioni puntuali con tutta la documentazione necessaria. È richiesto un buon rapporto qualità prezzo.

Cliente

Tipo e dimensione del cliente: PMI del settore 50-249
Anno di fondazione: 2016
Fatturato in euro:1-10M
Già impegnato nella cooperazione transnazionale: sì
Lingue parlate: Inglese/Polacco/Italiano/Russo
Paese del cliente: Ucraina



enterprise europe network



SICINDUSTRIA

Via A. Volta, 44 - 90133 Palermo

Email: een@sicindustria.eu

Phone: +39 091581100

Fax: +39 091323982

<https://een.ec.europa.eu/>